

# PRESSEMITTEILUNG

03.07.2023 (Halstenbek / Hamburg)



## **Solarevent zeigt: Informationsbedarf zu technischen Details der Energiewende steigt**

**Der zweite „Solartag“ hat den anhaltend hohen Informationsbedarf zu den Themen der Energiewende aufgezeigt. Bei der ganztägigen Veranstaltung hatten Gewerbetreibende und private Verbraucher aus der Metropolregion Hamburg die Gelegenheit, den Experten von Großhändler AKKU SYS Fragen zur Technik zu stellen und sich viele Lösungen aus nächster Nähe anzuschauen. Zwei Schlussfolgerungen können bereits gezogen werden: Einerseits besteht anhaltend sehr hoher Informationsbedarf, andererseits spielen Themen der gesamten Energieplanung und deren Kopplung eine immer größere Rolle.**

Nach dem Erfolg der Premiere im vergangenen Jahr war der zweite „Solartag“ am Hauptsitz von Großhändler AKKU SYS ein voller Erfolg. Er zog gleichermaßen Mieter, Eigentümer, Gewerbetreibende und Vertreter öffentlicher Einrichtungen zum Sitz des Unternehmens nach Halstenbek bei Hamburg.

„Die Technik, die wir uns heute anschauen, ist für unsere Zukunft sehr, sehr wichtig.“ Mit diesen Worten und dem Hinweis auf die hohen Steuereinnahmen am Ort eröffnete Bürgermeister Jan Krohn das Event. Es folgten Fachvorträge zur Speichertechnik, Bauphysik von Solaranlagen, aktuellen technischen Entwicklungen bei Photovoltaik und zahllose Gespräche zwischen Gästen und Mitarbeitenden an den etwa 20 aufgebauten Ständen.

### **Investition in Solartechnik: „Wie genau“ und nicht mehr „ob“ steht im Mittelpunkt**

Vom Balkonkraftwerk über die klassische Solaranlage auf dem Einfamilienhaus mit Hausbatterie und Wallbox bis zur integrierten Wärmeplanung; das Event bot die Gelegenheit, besonders technische Fragen zu erörtern. Im Gegensatz zum vergangenen Solartag, der kurz nach Ausbruch des Ukraine-Konfliktes aus der Taufe gehoben wurde, bestand nun nicht mehr die Frage, ob eine Anschaffung von Solartechnik erfolgen soll. Besucherinnen und Besucher kamen stattdessen mit viel Basiswissen. Fragen zielten nun auf die technischen Details einer Planung.

„Wir waren beeindruckt von der Tiefe einzelner Gespräche. Viele Menschen sind zwar durch den politischen Zwist der jüngsten Zeit zur Wärmeplanung verunsichert, wissen jedoch, dass sie etwas tun müssen“, kommentiert Geschäftsführer Björn Nowosadtko.

Angesichts der starken Nachfrage ist die Fortsetzung des Formates für AKKU SYS bereits klar. „Wir haben festgestellt, dass der Informationsbedarf unterschiedlicher Zielgruppen sehr stark zunimmt. Um bei Themen wie Sektorenkopplung, Peak Shaving oder Nutzung von Überschussstrom ins Detail gehen zu können, wird schlicht mehr Zeit benötigt. Dem kommen wir auch mit weiteren Formaten nach“, kündigt Nowosadtko an.

###

2.653 Zeichen

## **Über AKKU SYS**

Als Großhandel für Energielösungen arbeitet AKKU SYS aktiv an der Energiewende. Von der Mignonzelle über Solaranlagen bis zu Energiespeichern hält das Unternehmen passende Produkte und Dienstleistungen für nahezu jeden Anwendungsbereich und jede Größenordnung bereit.

Die Gruppe besteht seit 14 Jahren und ist mit mehreren Niederlassungen in Deutschland sowie im europäischen Ausland tätig. Ein wesentlicher Treiber für das Geschäftsmodell ist der Ausbau der erneuerbaren Energien. Mehr als 250 Mitarbeitende erwirtschafteten im Jahr 2022 einen Umsatz in Höhe von 180 Mio. Euro. AKKU SYS greift auf ein umfangreiches Fach-Netzwerk mit über 20.000 Partnern zurück.

<https://www.akkusys.de>

## **Rückfragen der Presse**

Christoph Zeuch

Leitung Unternehmenskommunikation

[presse@akkusys.de](mailto:presse@akkusys.de)

Tel. +49 4101 - 376 76 44

Den Pressebereich mit Bildmaterial und weiteren Infos finden Sie unter [www.akkusys.de/newsroom](http://www.akkusys.de/newsroom)

Bildmaterial aus der Mediathek: Honorarfreie Nutzung ausschließlich zur journalistischen Presse-Berichterstattung über das Unternehmen (Ausschluss von Werbung / Content-Marketing). Nennung Quelle: AKKU SYS / [www.akkusys.de](http://www.akkusys.de) – bitte ggf. auch weitere Angaben und Urheberhinweise beachten.

